

Warszawa, dnia 23 września 2016 r.

**List referencyjny**

Jestem pod ogromnym wrażeniem praktycznego potencjału, wiedzy jaka została mi przekazana na szkoleniu „Import z Chin – Pierwsze kroki do sukcesu” oraz „Eksport do Chin – kraju miliarda konsumentów”. Tego typu szkolenia są niezbędną podstawą udanych relacji biznesowych z Chinami, szczególnie dla tych, którzy nie mieli jeszcze styczności z tym kręgiem kulturowo-biznesowym.

Program obu wydarzeń był nie tylko ciekawy, ale przede wszystkim użyteczny. Informacje zdobyte na szkoleniach pozwalają nawiązać korzystne relacje biznesowe z przedsiębiorcami z Dalekiego Wschodu. Po szkoleniu poczułem się pewnie, wiedząc czego mogę się spodziewać prowadząc rozmowy z Chińczykami – jak uniknąć błędów w trakcie negocjacji, na co zwrócić uwagę podpisując umowy, jak wyglądają oryginały wzory urzędowych dokumentów, które gwarantują bezpieczeństwo planowanych inwestycji.

Jestem przekonany, że oba szkolenia to „ABC biznesu”, które powinien poznać każdy przedsiębiorca otwierający swoją działalność na chińskim rynku, ponieważ wiedza ze szkoleń sprawdza się i procentuje w praktyce.

Gorąco polecam i dziękuję Organizatorom.

**RADCA PRAWNY**  
*St. Rachelski*  
**Stanisław Rachelski**